

萩尾機械工業(株)

弊社が掲げている問題に対する背景

問題・課題

「自社の魅力がなかなか合同説明会などのイベントで伝わらない」

↓

解決してほしい点

「合同説明会で使用する説明内容を文章化したのでその文章でわからない部分を訂正してわかりやすい文章にするために修正点を教えていただきたい。」

背景と解決していただきたい内容

大学生の採用活動を始めて三年と日が浅いということもあり、会社説明が初めて合同説明会に参加した生徒の方に伝わっていないのでなかなか合同説明会からの採用に繋がらないので四苦八苦しております。その原因として大きく分けて二つあげられると考えております。1つ目は、生徒さんが求めている情報とこちら側が提供しようと考えている情報がずれているのではないかとという点です。今まで会社説明では弊社でおこなう作業内容説明をメインでほかの企業さんと差別化し印象を残すために行ってきましたが、そこにウェイトを割くことが間違っているのであれば知りたい情報説明を長くしようとかんがえております。そのため、説明内容を確認していただき皆さんが気にしている部分を押ししていただきたいです。2つ目の原因ですが、弊社の作業が専門的なこともあり説明を聴き、製品について説明を行ってもなかなかぴんと来ないという点です。弊社では一貫した生産体制を売りにしており、その一つ一つの作業が工学部の学生の方以外では聞いたことがない作業ばかりなので合同説明会という限られた時間の中で説明することは非常に難しいです。また、入社して作業をしていくとその作業自体が当たり前化してしまうので説明する場合どこまでを生徒さんに説明すれば良いのかわからなくなってきます。ですので、皆さんが説明をきいてわからなかった部分を教えていただきたいです。また、可能であれば修正案を考えていただければと考えていただきたいです。

修正前の説明を下記に示します。↓

<修正前説明>

弊社は名前から分かる通り、ものづくりの会社です。船の装置や高圧電源に使われる気密容器、無人で運搬する自動倉庫の部品や建設に使われる機械など幅広い分野でのものづくりに携わっております。

弊社の成り立ちは製缶・溶接という作業を行ってのいわゆる鉄工所から分社する形で生まれ、初めはねじ工場から始まり、徐々に大きな機械設備を導入して大物の機械加工を行う会社になりました。その後、大手企業との取引も増える中で、客先のニーズに答えるべく機械加工だけに留まらず、精度の高い製缶・溶接、また塗装や組立・試運転までの最終製品に仕上げるところまで幅広い分野に関して進出していくことになりました。結果、様々な作業がひとつの会社の中で行うことができる一貫生産体制の強みを手に入れることができました。

中小企業での一貫生産体制の会社はなかなか他にはありません。その理由の一つ目に、機械設備を導入するにあたり莫大な資金がかかります。大型万能機械設備である五面加工機という設備は一台あたり約1億円もします。弊社はそれを3台保有しています。また五面加工機以外の中型機械設備も2000万から6000万くらいかかり、それらも10台近く所持しています。これだけの設備に投資するには莫大な資産が必要であり、それ以上の生産見込みが無いとなかなか難しいです。

理由の二つ目に、幅広い分野での作業においてノウハウを持った人材を育てるのが非常に困難なためです。ひとつの分野に特化したエキスパートは他の企業にも多数在籍されると思いますが、弊社では幅広い分野でのエキスパートを育てる必要があります。そのため、人材採用・教育には非常に時間・投資をする必要があります。

しかし、弊社では様々な分野での作業を同じ工場で行ってのおかげで、前後の作業工程の知識が身に付き、協力性も生まれ、ワンチームとなってもものづくりに取り込む中で、若い人材が非常に早く成長しやすい環境となっております。そのような会社は弊社だけだと自負しております。

これは弊社の大きな魅力に繋がっていると考えております。様々な作業について詳しく知ることができ、専門性と幅広い知識を深めることができる広域性を混在した人材、プロフェッショナルとしての道が開けるからです。

弊社は今後も新規大手取引先を増やし、さらなる幅広い分野への挑戦を行っていこうと考えております。そのためには弊社が行っているものづくりを理解し、弊社の強みを活かしながらその魅力をお客さんへ伝えることができる人材がこれまで以上に必要となってきます。仕事は簡単なものではありませんが、弊社ならではの品物が最終完成したときの喜び、お客さんや周りから評価された際は非常にやりがいを感じると思います。